

- ◆参加者◆
- ・森清部長・伊藤室長(本部)
  - ・北林フロントマネージャー(副の料亭 地御前)
  - ・村上さん(すし鮮 三原店)
  - ・徳岡さん(すし辰 可部店)・荒木さん(すし辰 三次店)

鮮コーポレーション恒例の『富士登山研修』が今年は、土用の丑の日の翌日に行われました。昨年度に引き続き森清部長を隊長として、雨が予想される登山道に挑みました。予定通りに進むことばかりではない研修ですが、だからこそ面白いのかもしれないね。そんな研修の様子を抜粋して紹介します。

**富士登山  
研修**  
7月26日  
28日

- 1日目:移動(広島⇒静岡)、登山(5合目～本8合目)
- 2日目:登山(本8合目～富士頂上)、下山(富士山頂～5合目)、移動(風呂:気楽防、昼食:かつ菜)、ホテル:鐘山苑
- 3日目:朝食(ホテル:鐘山苑)、忍野八海、昼食(沼津 魚がし鮎)、移動(静岡⇒広島)

森清部長、村上さんの運転で富士山を目指し、いつ雨が降ってもおかしくない雰囲気です。先頭を歩く徳岡さん村上さんは本当にペースが早く、私は全くついていけません。荒木さんは本来、きっと早いペースで登れるのですが、何度も後ろを振り返りながら前の2人と後ろに続く私達のペースを調整してくれていました。ひたすら登るのみ。今どの辺りだろう？伊藤室長が宿へ連絡してみると「あと2時間かかります」と言われ、今後の話し合いになりました。今日中にもう少し上を目指すかどうかの判断をしなければならぬ状況に。足を引張っていた為、これ以上迷惑をかける訳にもいかず、また自信もなくなっていました。とても悔しい選択でしたがタイヤする事を選択しました。朝4時半頃、外に出ると雲の隙間から朝日の赤い光が見えた時には感動しました。『ああ…やっぱり登りたかったな』登る時は本当に辛く苦しく、もう無理だ…と何度も思いましたが下がっていくに従い、『ああ…頂上を目指すには、またこの辛かった道を登らなければいけないのか。』と考えると下る事が憎しく感じました。自分は今、人生や仕事で考えると何合目だろうか？ここで辛かったけれど、時には感動したり山小屋に着く度に安堵したり…。こうやって私は、**何度も挫折をしながら仕事をしてきたように感じます。挫折をする度に強くなった気がします。**また頂上からの景色は見えていませんが、また機会があれば富士山の頂上を目指したいです。いや、必ずリベンジしたいと思います。【北林】



【左から】・村上さん・荒木さん・徳岡さん・森清部長・北林フロントマネージャー・伊藤室長

最初はよくある坂道だったのですが、途中から道が険しくなり、呼吸の回数も増えてきました。階段のような道が続く足の疲労もピークを迎えましたが、やっとの思いで山小屋に着くと、カレーを用意して待っていてくださっており、**お腹が空いた時に食べるカレーは格別でした。**次の日、雲の隙間から太陽が覗いている時間は短かったのですが、日の出を見ることが出来ました。感動し、しばらく余韻に浸っていました。そして下山し温泉へと向かい特大サイズのカツをいただきました。ここから店長へのお土産を



探して売店を探し回る長い旅が始まりました。ホテルでは希望の品を見つけることが出来ませんでした。次の日にチェックアウトをした後に行ったお土産屋で見つけることができました。一大ミッションの後に**食べるお星のお寿司がとても美味しかったです。**今回の研修で初めてのことをたくさん経験させていただきました。【荒木】



若手コンビ 至福の時間

ミッション成功 店長への土産

みんな、土用の丑の日の疲れからか、富士登山への不安からか、ほぼ無言でのスタート。【14:30】登山開始。最初、道に迷うハプニングで30分ロス。【17:10】7合目到着。一時晴れ、虹に遭遇。まだ明るいけれど18時台だよな、と考えつつ岩場を登る。先に行つては私を待つ繰返しの村上さん・徳岡さんの足元まで迫り着いた時、2人のライトが私の道筋を照らしてくれていたことに気づく。(涙にじむ)私の前か後ろを行く荒木さんは常に「荷物持ちましようか」と声を掛けてくれる。目が合うとニコッとしてくれる北林さん。最後尾は私から一定の間隔を空けて森清部長。この安心感。雨が本降りて帽子から軒下のようにしずくが落ちる状況のなか【19:30】8合目『太子館』雨。ここで泊まる予定の『上江戸屋』に電話する。「あとどのくらいですか？」「うーん。2時間くらいですかね？」「ええ！』と一言電話を切り森清部長に「もうこれ以上登る自信がありません」と申告。冷え切り震えも出始める状況でしたが、トイレで着替えたため体温も戻り「行ける所まで行きます」と出発。呼吸を休める為に10歩あるいては休むの繰返す。【20:30】8合目真ん中。下山道の合流地点である宿『白雲荘』に到着。私・北林さん・本格的に頭痛の始まった村上さんがこの宿に変更。【21:30】夕食もいただき放心状態になる。【4:20】朝日を見ようと支度する。見えた雲の合間の赤い光に狂喜する。【8:30】5合目分岐まで降りた頃、「荒木さんの靴が履いて歩けない状態になった。ショップで履物を買って6合目まで届けてほしい」との要請に、村上さんが対応した道を戻っていく。【10:30】下山。年齢や社歴・立場が違う6名であった中で、聞いた話・話した内容は全て今後の私の糧となるものです。本当にありがとうございました。【伊藤】



荒木さん…靴!!



安心の笑顔です

この度、富士登山研修に行かせて頂きました。まず、びっくりしたのは夜中の1時に出発という点です。弾丸で行くんだなと思いました。6合目から登っている時、上を見ても先の見えない状況に心が、早々に折れそうになりました。7合目に着いた時には、もう帰りたい気分です。7合目からは登山というより、ロックライミングでもしている気分でした。高い所が苦手な僕は、振り返った時にすぐ怖かったです。ひたすら目の前と上だけ見て徳岡さんと登りました。登っても登っても終わらない岩山と、表情一つ変えない徳岡さんを見て、ダブルパンチで落ち込みました。10代の体力って恐ろしいなと。結果、僕は体調を崩して8合目で止まりましたがこれで良かったと今でも思っています。正直本当に死ぬかと思いました。下山して皆と合流して、すごくホッとしました。最終日に昼食で行ったお寿司屋さんはオーダー対応のお店でした。ネタがすごく大きかったです。ただ、お寿司が回っていない分、面白くないなと思ってしまい、やはり僕は「回転寿司」が好きだなと思いました。今回、全体を通して感じたのは事前の準備で大変だなという事です。(長距離運転するのも登山するのも)仕事にしても同じ事が言えると思います。しっかり準備して気持ちを整えて仕事に臨まないといけないと思います。【村上】

**森清部長感想**

色々なメンバーと旅することで、普段できない話や人柄が見える所もこういった研修の楽しさかなと感じています。4回登頂で天候不良・高山病・台風・瞬間ご来光と続いておりましたが、これも思い出。『そんなに簡単にはいかないよ』ということだと思います。それはそれで人生経験だと思ってその場を楽しむ事が大事だと感じました。ぜひ、一人でも多くのメンバーと全国各地に行き、見て、感じて、経験してそれをお客様に還元する。やっぱり外に出て経験する事が面白い!!内において、小さなスケールでしか感じられない人生観より、もっと大きな人生観で成長できる機会を社員・スタッフさんと味わいたいなと思います。これからもどんどん行動する。それができる会社にならないと!また頑張ります。



初のご来光!!

**V-styles**  
社内報

鮮コーポレーション株式会社

2017年 9月号  
No.201

今月の社内報【コンテンツ】

- V-トピック・富士登山研修
- リレーメッセージ・わたしのVIVID
- 新スタッフ紹介
- 最後のポートレース
- お客様の声
- ・社長へのハガキ・図書コーナー感想より

発行 鮮コーポレーション株式会社 本部企画室

広島県庄原市西本町 2-18-8 新興ビル 4F  
Tel (0824)72-0135  
Fax (0824)72-6738  
http://www.v-style.co.jp  
e-mail nisida@mocha.ocn.ne.jp

鮮コーポレーション 店舗情報

- 西田鮮魚店**  
庄原市西本町 2-19-1 TEL.0824-72-5246
- 西条店 東広島市西条土と丸 1518-1 TEL.082-431-3580
  - 呉店 呉市宝町 2-62 TEL.0823-32-3155
  - 三原学園通り店 三原市宮浦 5-3-5 TEL.0848-61-3561
  - 緑井本店 広島市安佐南区緑井 5-20-27 TEL.082-831-3155
  - 山本屋(可部店) 広島市安佐北区可部 1-6-40 TEL.082-819-1580
  - 西風新都店 広島市安佐南区伴南 4-1-1 TEL.082-849-6866
  - ゆめタウン廿日市店 廿日市市下平良 2-2-1 TEL.0829-34-3360
  - 三次店 三次市南畑敷町 507-7 TEL.0824-62-6778
  - 西条店 東広島市西条土と丸 1518-1 TEL.082-493-7298
  - 呉店 呉市宝町 2-63 TEL.0823-32-7298
  - 地御前 廿日市市地御前 5-19-14 TEL.0829-36-4832

9月から社内全体で

**Change water to coffee challenge!**

『節水してコーヒーをみんなで飲もう』大作戦スタートです。各店工夫を凝らしたコスト削減期待しています!

