

仕事だけでなく家庭生活にも役立つ研修『わくわくセミナー 第2期』が開催され、9名の女性パートスタッフさんが参加しました。第1期同様、日々の生活をイキイキと過ごすためのヒントをたくさん吸収されたようです。感想を一部ご紹介します。

〈参加者〉…川口さん(すし鮮奥店) 工さん(すし辰三次店) 高橋さん(すし辰ekie店) 井上さん・奥永さん(すし辰ゆめタウン廿日市店) 五十嵐さん(カルビ屋大福四条店) 和田さん(御の料亭 地御前) 上妻さん(新鮮市場) 杉谷さん(本部) <ナビゲーター>…小森部長

セミナーは、実は行くまでがすごくおっくうでした。でも、先生のお話や社長からお話頂いて、いい時間を過ごすことができたと思います。ekie店は事務所や休憩室も直ぐ近くにあるわけではないので、パートさん同士や、社員さん達とのコミュニケーションもたくさん時間を割いて過ごすことのできないのが現状です。でも、男女間や女性同士でのコミュニケーションの違いも勉強することができ、今後に活かしていければと思っています。【高橋】

セミナーに参加して本当に良かったです。男性への関わり方も参考になりました。それより何かと悪いほうに考えがちな私ですが、自分から変わっていくのと同じくらい実感しました。楽しい人生送りたいですよね。【上妻】

私も小学校2年の男の子をもつ1人の母なんですけど、友人に「ちょっと甘やかし過ぎなんじゃない」と言われたりする時もありますが、触れあえるのは今だけなので、変わらず愛情たっぷり、時には鬼となり(笑)育てていこうと思います。【五十嵐】



セミナー後は、和気あいあいとした雰囲気でお茶をしながら、セミナーの感想やお店のことなどの話をしました。



清水室長の作品の一部

生の花一輪でも、季節ごとでも添えたいと始めた『店舗に花を飾る研修』も、約10年になりました。男性社員も時には参加してくださり、現場の女性スタッフさんの関わりも定着し、参加スタッフさんの技術や発想も向上、季節感のあるディスプレイでお客様をお迎えする店舗が増えました。他社の店舗にはない、鮮コーポレーションらしさの一つになってきたと思います。日頃、研修に参加して下さり、各店舗でディスプレイに携わっている皆さんに、「もっとステキなデザインを是非身近で体験する機会を!」と思い、会社から支援もしていただき実現しました。3年前には4店舗4名の参加でしたが、今回は7店舗と本部、12名も参加した様子を紹介いたします。【清水】

〈参加者〉…川口さん(すし鮮奥店) 青木さん(すし辰奥店) 角川さん(すし辰藤井本店) 谷脇さん・栗原さん(すし辰三次店) 下田さん・富田さん(すし辰西風新都店) 谷中さん(すし鮮三原学園通り店) 森山さん・石丸さん(すし辰ゆめタウン廿日市店) 伊藤室長(本部) <ナビゲーター>…清水室長(本部)

作品展の観賞では、どの作品も目を見張る作品ばかり。「こちらの作品はお正月のおせちのディスプレイに使えるのでは!」などと目がキラキラ輝いていました。その中でも、清水室長の作品は特に立ち止まり見入ってしまいました。私がカーブファンということもあるのですが、広島愛に溢れる作品でした。カーブ・サンフレッチェ・三次ビオーネ・広島カキ・広島レモン、テーマを練って創られていました。皆さんも実物を見ていただけたら一層感動されるのと思いました。【角川】

今回、もし私のように、花なんて詳しくないし…とか不器用だし…などと思われて参加を迷われて、次このような機会があれば、ぜひ迷わず参加してほしいと思います。本当に充実した時間を過ごすことが出来ました。【青木】

フラワーアレンジについて全く知識がなく、参加させていただくことに少し不安がありましたが、会場に入ると色鮮やかな花を使った作品がたくさん並んでおり、楽しく見させていただきました。作品をよく見ると、木や葉っぱ・石・卵の殻など身近にある素材が工夫して使われており、発想力に感心しました。【谷中】

家では花を生けたり、飾ったりする事が全くないので、実際自分で作品を作ってみて、本当にすごく楽しかったです。漆喰紙とワイヤーメッシュを使ってカゴを作り、その中に生花用スポンジを入れて花を飾りました。クリスマス仕様でも可愛く出来たので、早速お店に飾らせていただきました。【富田】

土曜日という忙しい中で、2人で参加させて下さった吉井店長、そして人見知りというきさつで、私に声をかけてくれた森山さん、ありがとうございます。【石丸】

ライブショーでは、トークとデモンストレーションで日常の中でお花が周りにあるだけで、こんなにもワクワク感や心地良さと癒しがある事をたっぷりと体感できました。幸せな時間を過ごす事が出来、改めて客観的に見る事でまた勉強になりました。【栗原】

セミナー終了後のお茶会は、皆さんと感想を話し合ったり雑談をして楽しみたい時間を過ごさせていただきました。【川口】



ワークショップでは、ステキな作品ができあがりました。

## 20年勤続表彰報奨

伊勢〜名古屋への家族旅行



伊勢神宮を参拝



子どもさんの職場見学も

本部企画室 清水 香  
勤続20年の報奨を、先に行かれた花火大会とは別行動をさせていただきました。わずか20年・されど20年、子ども達の成長とともに過ごした20年間は、近くに住む両親や家族の支えなくては成り立たなかった期間です。こうして子育てしながら働くことが出来たのも、周りの支えがあったからこそです。それぞれ母が84歳、実家の父母が85歳・79歳となり、何かきっかけがないと一緒に旅行もできないので、長女・長男の勤務先がたまたま同じ名古屋であることから、東海方面へ父母3人を連れて、レンタカーを借りて行きました。  
観光したのは、昭和初期世代の両親たちにとって特別な存在の三重県の『伊勢神宮』から、桑名市にある国内最大級のイルミネーションで有名な『なばなの里』で壮大なスケールの光の演出を見ました。名古屋に移動してからは長女のチョイスで、器好きの祖母達の喜ぶ『ノリタケの森』、今年の春郊外に出来た巨大な『IKEA』、9年もの修復工事を終え今年6月に完成公開が始まった『名古屋城の本丸御殿』の絢爛豪華な内部を鑑賞し、長女・長男のマニオン訪問などと、天気にも恵まれて充実した数日を過ごすことが出来ました。その中でも、特に両親たちが喜んだのが、娘が働いている放送局を見学することが出来た事です。ちょうど日曜日の夕方、毎週アシスタントさせていただいているラジオ番組の生放送を、予め話をしてくれました。子ども、孫の働いている光景はなかなか見ることのないもので、ミキサー室のガラスの向こうで喋っている姿には感懐深いものがありました。宿泊の一泊目は旅館の二間続きの和室に七枚並んだ布団で、修学旅行気分、東海地方の名所の観光や職場に社会見学など、いつも心配している孫たちの様子を目で見えて安心してきていました。

今回、会社からとてもいい機会をいただき記憶や思い出として心に残る時間を家族で共有することが出来ました。改めて西田社長が決起大会の表彰の折りに触れ、色々な体験型の報奨を企画される意味合いも実感することが出来ました。ありがとうございました。

## ママフラワーオープンセミナー

11月17日

おめでとう  
12・11月の図書コーナーの感想より

すし鮮 THE OUTLETS HIROSHIMA 山本店長  
11/10生まれ 女の子誕生  
すす 紗ちゃん

★名前の由来は?  
かわいい名前がいいと奥さんに一任。2転3転し、「すす」に決定! その後漢字を当てました。

★赤ちゃんご誕生の感想は?  
(どんなふう子育てしてほしいですか?)  
女の子なのに自分に似ていると大笑い。でもそれが可愛くて。「紗」 という字のイメージのように、人を包み込むような優しさあふれた子になってほしいです。

リレーメッセージ

「わたしのVIVID」  
すし鮮三原学園通り店 村上 一興

今から丁度10年前、私はすし辰藤井本店にアルバイトとして入社しました。面接をして下さったのは番谷店長でした。面接の時の事は今でもハッキリ覚えています。人生でTOP3に入る位緊張しました。それから藤井本店で沢山の出会いをさせていただきました。皆さん、キャラが強烈でした。高校3年生の夏、今でも忘れません。初めてすし場にいらせてもらった日。緊張しすぎて体が震えたり声は全然出なかった。憧れのポジションにいざ入った瞬間に北井さん、原さんに振り回されてしまった。北井さん、原さんに振り回されてしまった。高校を卒業して、今はじき新宅さんに魚をおろすのを習いました。私の仕事に対する考え、人生観は新宅さんと番谷店長にかなり影響されていると思います(笑)。  
藤井部長が藤井本店に店長として来られた時の事もよく覚えてます。それまでの私の勝手な店長像というものを粉々に打ち砕いてくれました。色々な意味ですが(笑)。私が一度この会社を離れ、復帰するときに川戸部長、藤井部長と食事に行きました。さすがに両部長を目の前にしては、まさにごうの音も出ない。復帰させてほしいこと、すごく感謝しております。ありがとうございます。

この数年で一番強烈だったのは龍一さんとの出会いでした。初対面の時に確かに何か感じるのはありました。何かは良くわかりませんが、色々エピソードは思いつきますが、と入社してから思い返してみても、私は本当に人に恵まれてきたなと感じています。沢山の出会い色々な事を教わり刺激をもらいました。年には逆らえないもので、少しずつではありますが、感じ方や考え方が変わってきた気がします。私に刺激を与えてくれた方々に、今度は自分が人に刺激を与えられるような、そんな人間にならないといけないなと感じています。

VOICE お客様の声

社長へのハガキから  
10月末から  
11月到着分

すし鮮 三原学園通り店

●小イワシの天ぷらもサクサクしていて、食べたいなと思いました。いつ来ても気持ちよく食事をして帰られるので、何度も来たいと思えます。旬のネタが変わったら、また来ます。【20代女性・三原市内から(来店)】

●天ぷらがサクサク、お言葉がすごく嬉しいですね。小イワシは軽度重視して仕込みに手間がかかる分、お客様に喜んでいただけるの本当に嬉しいです。いつ来ても、何度来ても、そんなお店でいつ続いてほしいです。【50代女性・広島市内から(来店)】

●おいしく頂きました。サーモンにアボカドたまねぎのついでなのが欲しいです。(なるべく価格を押しさして)。お野菜も一緒に食べたいです。【50代女性・広島市内から(来店)】

●なんどいお客様からお言葉を頂いたタイミングから、今のおすすめ、サーモンアボカドのせが、あります。先日私も食べましたが、アボカドの優しい甘みとサーモンが相まってとても美味しかったです。アボカドを厚くスライスしています。お値段3,000円。【20代女性・頂けて下さる方】

●ウニに関する意見が集中!!  
土日の18時頃、いつもウニは品切れ  
11/5 すし辰奥店  
11/11 すし辰西風新都店  
バスバサな腹立たしい味だった  
甘くて、口の中であつちつするウニ、美味しいです。ウニは売れ筋ではないかも思いますが、寿司屋の看板商品です。高価な上、鮮度管理も難しい商品です。その為、仕入れも慎重になり、流す事を控えてオーダー対応にしたいです。ウニを求められても、お客様は美味いウニを求められても、食べたい味がない寿司屋に、足は遠のいてしまいますね。経営方針:「お客様の求められている事に負けない!!」

編集後記 今回も盛りだくさんの内容の社内報になりました。スタッフの絵や明細と共に、紙で印刷したものを同封しなくなり一年過ぎました。しかし店舗も増えて色んな各店ご報告も分りやすくなりました。だからこそ会社行事、店舗の取り組み、個々のスタッフさんの関わりをお知らせするツールとして、そしてお客様にも取り組む取り組みをお知らせする広報としての進化が聞かれています。情報も知っていただく工夫が必要です。

すし鮮 THE OUTLETS HIROSHIMA 山本店長  
11/10生まれ 女の子誕生  
すす 紗ちゃん

すし鮮 THE OUTLETS HIROSHIMA 山本店長  
11/10生まれ 女の子誕生  
すす 紗ちゃん