

参加者 ■緑井本店・北中・大島・国枝・高橋・二宮 ■西風新都店・多田・上内・谷口・金藤・佐々木  
 ■三原学園通り店・村上・石原・廣瀬・久田松 ■廿日市店・伊藤・原・楢谷  
 ■呉店・木山・盛田 ■カルビ西条・西谷・志方・秋山 ■カルビ呉・森尾  
 ■オブザーバー…西田社長・西田龍一取締役・小森部長・清水室長 (敬称略)

2月15日(木)

社内  
就職支援セミナー  
開催

各店舗で、現在就職を控えているアルバイトの学生さんや若いスタッフさん(社員含む)を中心に「就職支援セミナー」を開催しました。当日の営業やシフトの関係などもあり希望者が全員参加…というわけにもいきませんでした。23名の参加がありました。快く送り出してくださった店長・スタッフの皆さんに感謝です。

講師は、日頃採用・人事などでお世話になっている香原 慎一郎氏冒頭では、ご自身のこれまでの紆余曲折の人生を例えに、「若い方が、これからの人生をどのように考えて生きているか」のお話で、ポイントになる言葉も沢山教えていただきました。途中、西田取締役を交えて、就活の時の話を元に、これから社会に出る皆さんへの心構えやエールが添えられました。そして、「DISC理論」を用いたセミナーでは、まず参加したみんなが自分自身の特徴分析を行い、自己を知ることからスタート。自分と違うタイプの人の特性と行動パターンを理解と、どのように接していけば良いのかなどのヒントを学びました。まずは、知る事・そして違いを認める事…若い皆さんだからこそ、この考え方を知っているのと知らないのとでは、これからの人生大きな【武器】になるのではないかと感じました。近い将来社会に出てから、切っても切れないとの関わりの中で、今回学んだことを思い出し、より良い人間関係を築いて、充実した仕事ができる人になって欲しいと感じました。講師の香原さん、参加スタッフの皆さん、ありがとうございました。終わった後の皆さんの★キラキラ★した表情が印象的でした。



「運は動より生ず」  
 ●今回のセミナーに参加して一番糧となった事はDISC理論です。この理論に基づいて人と接する事特に初対面の人とかに有効と感じました。来年就活生としてこの理論を活かして就職活動に臨みたいと思います。また、「運は動より生ず」という言葉にとても魅了されました。これからたくさん動いて新たな自分の活躍できる場を探していきたいと思います。【木山】

「利別主義」 ●セミナー後に提出して下さった感想から、抜粋して紹介します ● 「一所懸命」

●香原さんの話の中で印象に残った中に、『利別主義』という概念を初めて知りました。時間の無駄遣いをせず一瞬一瞬を大切に過ごすことで、公私共により良いパフォーマンスを発揮できるのだと学ぶことが出来た。実際セミナー後は『利別主義』を意識し行動することで、今まで以上にテキパキと生活出来るように感じた。【廣瀬】

●私はこのセミナーに参加し、貴重なお話をたくさん聞き自らの人生を切り拓いて行く事の大切さ学びました。中でも『一所懸命』という言葉がとても印象に残っています。また、懇親会では多くの社員や多店舗スタッフの方々と交流を深める事ができ、充実した1日となりました。今回学んだことを忘れずに、まずは目の前の就職活動に全力で取り組んでいきたいと思っています。またこのような機会があれば、ぜひ参加したいです。【国枝】

「(宿命+環境)×生き方=運命」

●今まで知らなかった事や、人付き合いの仕方など様々な事を学べました。その中から、人生の方程式の事が印象に残っています。「(宿命+環境)×生き方=運命」といった難しい方程式で、宿命はその人が持っている命環境は、その職場などの生き方次第でその後の運命がガラッと変わると言われて印象に残りました。【大島】

●香原さんの話の中で、『出入口』という話が印象的でした。相手を知る前には自分自身を知ってもらう重要性を感じました。また、相手を理解するための力を学び、今後の就活に活かすため、意識して使っていきたいと思います。懇親会では兄や家族のことについて、私自身も知らなかった話もあり、楽しく有意義な会でした。【原】

●DISC理論を理解する事で接客が良くなることを学びました。お客様の性格を見極めて相手が気持ちよく

食事をできる様、今回の学びを活かした接客をしていきます。【秋山】

●色々な性格の人や考え方がある事を教えてもらいました。就活をする中でこうしたい事を知っていると知らないのでは大きく違うと思うので活用していきます。【西谷】

●組織力を高めるためのコミュニケーションツール、DISC理論について、人の行動特性を4つのスタイルに分類、相互理解を促進するための共通言語として機能する。1つの要素だけでなく、2つ・3つの要素が突出している人もいます。スタイルに良い悪いはなく、それぞれ別の行動様式の違いを測定し、その価値を活かすことにより職場等でのコミュニケーションをより良いものにする事が大事だと学びました。【二宮】

●今回セミナーに参加させていただいて、やらないと結果は出ない事を実感しました。就職活動にしても後で後でじゃなくて今やらないと始まらない、後回しにしていくとやらなくなる、本当にそう思っています。僕もこれから就職活動が控えています。今回教えて頂いたことを役立てる様に頑張っていくつもりです。【北中】

●今回の就活セミナーのDISC理論は、初めて聞く理論でコミュニケーションの方法の一つの基準として自分の中に落とし込んでいければと思いました。様々な人が世の中で生活していても成り立っていくのはコミュニケーションありきだと痛感しました。【森尾】



●DISC理論で人間のタイプには主に4つに分かれていて、簡単なテストをして、どのタイプの人間かを見ました。結果私はCタイプでした。一見Cタイプはマイナス面が多いように捉えがちですが、正確性を高めることや、能力を向上させることに喜びを感じるなど、良い面もあります。私も気づけていなかった自分を気づくことが出来ました。話すスピードや態度を見てこれら関わっていく人がどのタイプなのか見極め付き合っていくことを心がけたいと思いました。【高橋】

●DISC理論を教わり、自分が苦手だと思っていた人は、見事に自分とは真逆の性格であり、それを知る事で接しやすくなりました。この経験は就活だけでなく今後の人生でも大きく役に立つと思うので良かったと思います。【志方】



最近、学ぶ事も多く柏野ゼミ、日創研S&AとSCCと行かせていただき、物事を様々な観点から見る事の大切さ、固定観念に囚われない強い意志を持つ事、特に「凡事徹底」を何度も言われました。よく聞く普通の事でも、手を抜かず、やり抜く！これが大事なのだと教わりました。まだまだ成長途中ですが、共に働く仲間や、共に学ぶ仲間が自分を支えてくれているので、どんどんみんなのお役に立てる人間になっていきたいです。

私は、高校1年生の16歳になると同時に、アルバイトをしてみたく部活も辞め、探していた所、知り合いの紹介で「北進丸」にアルバイトとして入社しました。全てが初めての体験で右も左も分からず、大変だった記憶しかありません。ですが、あの頃の先輩方の指導が、あって、今の自信があるのだと思うと、感謝しありがとうございます。暫くしてフリーターとして働き始めると仕事の幅が広がり、特に魚を切らせてもらうようになってからは、楽しくて仕方ありませんでした。そして家族、北進丸が閉店し、すし屋三次店が出来た時は、全てが一変しました。この時、初めて友人である森清部長と叶木師匠に出会いました。叶木さんには、アルバイトでも色々なことを教わりましたが、自分から人に話しかけたりするタイプではなかったのですが、人とかだらしない内容でもワイワイ会話する楽しさを教えてもらったように思います。森清部長には、まだまだ忙しうし時に退職しておきながら、出戻りを優しく許していただき、更に色々な事も教えて下さって、このお三方のおかげで大人になれたと思います(笑)。お店も三次店、西条店、緑井本店、緑あつてまた西条店と色々な店舗で、多彩な経験をさせてもらいました。特にインパクトが強かったのは、難波店長と緑井本店メンバです。最初に緑井本店に転勤が決まった時は、正直辛かったです。鬼が居ると聞いていたので、ですが実際の難波店長は「やる」と言えやばらせてくれましたし、「分らない」と言えは引かまて教えてくれる、アツク、鬼鬼しい方でした。難波店長のネタ引きを聞くと見えていたのだと、森清部長にネタ引きを覚えてもらえようになり、「毎週末が繁忙期」のような緑井本店では自分でも分かるくらい、格段に成長したと思います。人生の大先輩である、各店のパートナーさんからも様々な経験をいただきました。もちろんアルバイトスタッフさんとも同様です。本当に刺激的な16年間で。

To be continued

「運は動より生ず」

●「運は動より生ず」今回セミナーを受講し、心に留めておこうと決めた言葉です。何事も自分から動かなければ、何も起きない、自分が行動を起こす事によって、何かが起きる。挑戦して失敗を恐れ、あまり新しい事にチャレンジしない私にびびった言葉だと感じています。今回このようなセミナーを開いて頂き感謝しています。このセミナーに行っていなければ、講師の先生や社長・部長・本部の皆さん・他店舗の方と会い、様々なお話も出来ませんでした。とても良い経験となりました。本当に行けて良かったです！お声かけてくださりありがとうございました！【盛田】

●「運は動より生ず」この言葉より、まず行動を起こすことの大切さを学びました。苦手な人とのコミュニケーションを上手に取ること、考えるより先に行動を起こすことなど、この2つは自分が苦手なことなので、ここを改善して人生を鮮やかにしていけるように頑張っていきます。【谷口】

●一番響いた言葉は「運は動より生ず」です。言葉の意味を知って、確かに何も行動に移していなかったと気付かされました。無駄な時間を過ごしていたとも思います。なので、まずは色々考える前に一つづつやってみようと思います。【多田】

●これから就職活動が本格的に始まり、就職には運も必要な時があると思っています。どのように就職活動をするか分からなくなった時こそ「運は動より生ず」より、様々な事に自分から動き回り、運を引き寄せようと思います。【金藤】

●次々新しい店舗ができ、正社員の人数が減っていくのではないかと不安はあるが、県外・国外出店などの期待ともあります。廿日市店では1月1日に他店舗の方がヘルプに来てくださるのですが、とても良い刺激になったので、もう少し他店舗の方と交流があれれば良いのではないかと思います。【楢谷】

●人生一度や二度つまづいても、また立ち上がろうという思いがあればやり直せるという事を学びました。【石原】

V-styles  
 ヴィ・スタイルズ・アイ  
 社内報  
 鮮コーポレーション株式会社

2018年3月号 No.207  
 今月の社内報【コンテンツ】  
 ■社内就職支援セミナー ■ホノルルマラソン情報  
 ■リレーメッセージ・わたしのVIVID  
 ■We are 鮮コーポレーション・卒業するスタッフさん紹介 その②  
 ■新スタッフ紹介 ■赤ちゃん誕生  
 ■お客様の声・社長へのハガキ、図書コーナー感想より  
 発行 鮮コーポレーション株式会社 本部企画室  
 広島県庄原市西本町2-18-8 新興ビル 4F  
 Tel (0824)72-0135 Fax (0824)72-6738  
 ◆ http://www.v-style.co.jp  
 ◆ e-mail nisida@mocha.ocn.ne.jp

社内情報  
 小林キヤブテン始動

鮮コーポレーションスポーツ  
 偶然のスクープ!!  
 小林キヤブテン始動  
 鮮魚のドン!! 強靱のランナー

●大会への意気込み 一問一答  
 48歳のおっさんでも出来るんだという所を見せる。鮮コーポレーションを世界に広める為に全員で西田鮮魚店ユニホームを着て走ります!!  
 ●目標タイム 4時間台

激震走る社長に一体何が!!

先日、ランニンググレースでトレーニング中の小林キヤブテンを発見したので、激走!! させていただきました。ジムの講師の方に走り方などをレクチャーされ、お疲れ、気分が落ちた瞬間に時折汗を拭きながら走っておられました。今回、有志には、ホノルルマラソンを5時間以内に完走しなければペナルティも発生するとかしないとかの噂も。そして社長の参加はどうなったのか…。随時、報告できればと思います。【レポート-西田】

●JAL HONOLULU MARATHON 2018  
 【開催日時】 第4回大会  
 2018年12月9日(日) 予定  
 午前5時スタート  
 【競技種目】  
 フルマラソン 42.195km  
 【目標】 5時間以内の完走

●ホノルルマラソンまで 283日 予定  
 ※3月1日現在  
 ●応援コメント受け付け中●

リレーメッセージ

「わたしのVIVID」  
 すし鮮西条店 副店長 島津 昌平  
 私は、高校1年生の16歳になると同時に、アルバイトをしてみたく部活も辞め、探していた所、知り合いの紹介で「北進丸」にアルバイトとして入社しました。全てが初めての体験で右も左も分からず、大変だった記憶しかありません。ですが、あの頃の先輩方の指導が、あって、今の自信があるのだと思うと、感謝しありがとうございます。暫くしてフリーターとして働き始めると仕事の幅が広がり、特に魚を切らせてもらうようになってからは、楽しくて仕方ありませんでした。そして家族、北進丸が閉店し、すし屋三次店が出来た時は、全てが一変しました。この時、初めて友人である森清部長と叶木師匠に出会いました。叶木さんには、アルバイトでも色々なことを教わりましたが、自分から人に話しかけたりするタイプではなかったのですが、人とかだらしない内容でもワイワイ会話する楽しさを教えてもらったように思います。森清部長には、まだまだ忙しうし時に退職しておきながら、出戻りを優しく許していただき、更に色々な事も教えて下さって、このお三方のおかげで大人になれたと思います(笑)。お店も三次店、西条店、緑井本店、緑あつてまた西条店と色々な店舗で、多彩な経験をさせてもらいました。特にインパクトが強かったのは、難波店長と緑井本店メンバです。最初に緑井本店に転勤が決まった時は、正直辛かったです。鬼が居ると聞いていたので、ですが実際の難波店長は「やる」と言えやばらせてくれましたし、「分らない」と言えは引かまて教えてくれる、アツク、鬼鬼しい方でした。難波店長のネタ引きを聞くと見えていたのだと、森清部長にネタ引きを覚えてもらえようになり、「毎週末が繁忙期」のような緑井本店では自分でも分かるくらい、格段に成長したと思います。人生の大先輩である、各店のパートナーさんからも様々な経験をいただきました。もちろんアルバイトスタッフさんとも同様です。本当に刺激的な16年間で。

To be continued